

第3回 事業承継 M&Aコンサルタント 養成講座

大企業承継時代で成功するためのノウハウを大公開

「事業承継・M&A アドバイザー養成講座」で得た知識を実務へ！

土日を使った充実したコースで、ケーススタディで実務を学び、
専門分野の高度な知識を習得できるコースです。

事業承継支援・M&A 支援の実務を体系的に学べます。

受講後の認定試験合格者は上位資格である

 事業承継・M&A コンサルタント® に認定されます。

各専門家からご要望の多かった日別の受講も可能になりました。

2種類のコースから選べる！

専門分野の高度な
知識を習得できる
全4日間コース

実務で不足している
知識のみを補完できる
日別受講コース

日程 2021年4月3日(土)・4日(日)・10日(土)・11日(日)

会場 リファレンスはかた近代ビル貸し会議室103 福岡市博多区博多駅東1丁目1-33 はかた近代ビル 1F

対象 事業承継・M&A アドバイザー認定者

定員 20名

お申込みはお早めに！ 週末を使って受講と資格取得ができるため、多数の受講が予想され、早期に受付終了する場合があります



FUKUOKA
BIZ SUCCESSION
M&A CENTER

一般社団法人 福岡県中小企業診断士協会

福岡事業承継・M&Aセンター 事務局 担当: 草場・田中

〒812-0013

福岡市博多区博多駅東2-9-25 アバンダント84 203号 <https://f-bsma.jp/>

TEL: 092-710-7781 FAX: 092-710-7782 (平日: 9:00~18:00)



事業承継・M&Aコンサルタント養成講座

1
POINT

ケーススタディを中心とした実務型のワークショップ、グループワークにより「事業承継支援」・「M&A支援」の実務を体系的に学べます

2
POINT

M&Aコンサルタントとして必要なデューデリジェンスの知識（事業・財務・税務・法務・労務・知財）を網羅的に学べます

3
POINT

実務経験が豊富な各専門分野で活躍する士業が講師のため、実践的な知識を得ることができます

4
POINT

福岡事業承継・M&Aセンターの認定資格「事業承継・M&Aコンサルタント」に認定されます

充実したテキストと福岡事業承継・M&Aセンター所属の専門家による講義でケーススタディで実務を学び、専門分野の高度な知識を習得できるコースとなっています。試験合格者は上位資格である「事業承継・M&Aコンサルタント」に認定され、会員登録により実務で使用できる様々な様式のDLや名刺等使用できるロゴが付与されます。詳しくはHPをご覧ください。

※各日30分以上の遅刻・早退があった場合には、修了者とみなしません

日程

2021年4月3日(土)・4日(日)・10日(土)・11日(日) 全4日間 全日とも9:30～18:30(予定)

会場

リファレンスはかた近代ビル貸し会議室 103 福岡市博多区博多駅東1丁目1-33 はかた近代ビル 1F

定員

20名 ※定員になり次第締切とさせていただきます(最小催行人数10名)

受講料

5日間受講 200,000円(税別) 日別受講 各50,000円(税別) ※両コースとも各種テキスト・資料代含む
事業承継・M&Aアドバイザー®登録者は、割引制度がございます。詳細はHPをご覧ください。

※本セミナーの内容と同様または類似した内容を第三者に提供する目的での参加はご遠慮いただいております。

※当日配布する資料や内容に関する著作権は(一社)福岡県中小企業診断士協会 福岡事業承継・M&Aセンター®に帰属しており、許可なく複製・販売・貸与・公開などの行為をおこなうことは、これを固くお断りいたします。

※セミナー内容の録音・録画、ならびにセミナー中の撮影などはご遠慮いただいております。

申込締切

2021年3月18日(木)

受講資格

事業承継・M&Aアドバイザー認定者

事業承継・M&A認定資格制度

2



事業承継・M&Aコンサルタント

中小企業の事業承継及びM&Aに関するプロフェッショナル(上位資格)

1



事業承継・M&Aアドバイザー

中小企業の事業承継及びM&Aに関する基礎知識を習得した者(普通資格)

事業承継・M&A コンサルタント養成講座 カリキュラム

開講式	
1日目 4月3日(土)	事業承継支援の実務
	■ 事業承継コンサルティングの進め方 ■ 事業承継税制等 ■ 経営改善計画策定 ■ 事業承継計画策定
2日目 4月4日(日)	M&Aの案件化とアドバイザー実務
	■ 案件化からクロージングまでの全体プロセス ■ 売手・買手との個別面談 ■ アドバイザリー契約 (業務範囲・報酬・免責事項等) ■ 秘密保持契約 ■ 資料収集と各種資料の見方 ■ 案件化書類作成 ①企業評価書(企業価値評価) ②ノンネームシート ③企業概要書 ■ マッチング候補先の選定 ■ トップ面談のポイント ■ 意向表明書 ■ 基本合意書 ■ 最終契約書(株式譲渡、事業譲渡) ■ デューデリジェンス(DD)の重要性 ■ PMI(アフターM&A)
3日目 4月10日(土)	M&Aに関する事業DD
	【事業DD】 ■ 中小企業の事業DDの実務
	M&Aに関する財務・税務概要
	■ 財務DD事前依頼資料一覧 ■ 中小企業の財務・税務DDの実務 ■ 売手企業評価の実務 ■ 決算書を基にした企業の実態把握手法(範囲や条件を限定した税務調査のイメージ) ■ M&A各当事者の課税概要 ■ 組織再編税制
4日目 4月11日(日)	M&Aに関する法務概要
	■ 中小企業の法務DDの着眼ポイント ■ 中小企業の労務DDの実務 ■ 中小企業の知財DDの実務
	クロージングとPMI(アフターM&A)
	■ 最終交渉 ■ SPA(最終株式譲渡・事業譲渡契約書) ■ 最終契約書の締結 ■ クロージング ■ 最終決済 ■ PMIの実務・PMI計画
	認定試験
	■ 試験30分 ※全4日間受講の方のみ認定試験が受験できます
閉講式	