

第2回

事業承継

M&A コンサルタント

養成講座

大事業承継時代で成功するためのノウハウを大公開

「事業承継・M&A アドバイザー養成講座」で得た知識を実務へ！

土日を使った充実したコースで、ケーススタディで実務を学び、
専門分野の高度な知識を習得できるコースです。

事業承継支援・M&A 支援の実務を体系的に学べます。

受講後の認定試験合格者は上位資格である

 事業承継・M&A コンサルタント[®] に認定されます。

各専門家からご要望の多かった日別の受講も可能になりました。

2種類のコースから選べる！

専門分野の高度な
知識を習得できる

全5日間コース

実務で不足している
知識のみを補完できる

日別受講コース

日程 ▶ 2020年9月5日(土)・6日(日)・12日(土)・13日(日)・19日(土)

会場 ▶ リファレンスはかた近代ビル貸し会議室105 福岡市博多区博多駅東1丁目1-33 はかた近代ビル 1F

対象 ▶ 事業承継・M&A アドバイザー認定者

定員 ▶ 20名

お申込みはお早めに！ 週末を使って受講と資格取得ができるため、多数の受講が予想され、早期に受付終了する場合があります

講師紹介



国家資格者である講師陣が多数在籍しております。講師の詳細はHPをご覧ください。

一般社団法人 福岡県中小企業診断士協会

福岡事業承継・M&Aセンターホームページ 構成メンバー <https://f-bsma.jp/aboutus/member/>



各講師陣の豊富な事業承継及びM&A支援の経験を通して得た実務における
ノウハウや、ポイントをわかりやすくお伝えします！

お問い合わせ



一般社団法人 福岡県中小企業診断士協会

福岡事業承継・M&Aセンター 事務局

担当：草場・諸富

<https://f-bsma.jp/>

〒812-0013 福岡市博多区博多駅東2-9-25 アバンダント84 203号 TEL:092-710-7781 FAX:092-710-7782 (平日:9:00~18:00)



事業承継・M&Aコンサルタント養成講座

1 POINT

ケーススタディを中心とした実務型のワークショップ、グループワークにより「事業承継支援」・「M&A 支援」の実務を体系的に学べます

2 POINT

M&A コンサルタントとして必要なデューデリジェンスの知識（事業・財務・税務・法務・労務・知財）を網羅的に学べます

3 POINT

実務経験が豊富な各専門分野で活躍する士業が講師のため、実践的な知識を得ることができます

4 POINT

福岡事業承継・M&Aセンターの認定資格「事業承継・M&Aコンサルタント」に認定されます

充実したテキストと福岡事業承継・M&A センター所属の専門家による講義でケーススタディで実務を学び、専門分野の高度な知識を習得できるコースとなっています。試験合格者は上位資格である「事業承継・M&A コンサルタント」に認定され、会員登録により実務で使用できる様々な様式の DL や名刺等使用できるロゴが付与されます。詳しくは HP をご覧ください。

※各日 30 分以上の遅刻・早退があった場合には、修了者とみなしません

日程

2020年9月5日(土)・6日(日)・12日(土)・13日(日)・19日(土) 全5日間 全日とも9:30～18:30(予定)

会場

リファレンスはかた近代ビル貸し会議室 105 福岡市博多区博多駅東1丁目1-33 はかた近代ビル 1F

定員

20名 ※定員になり次第締切とさせていただきます(最小催行人数10名)

受講料

5日間受講 200,000円(税別) 日別受講 各50,000円(税別) ※両コースとも各種テキスト・資料代含む
事業承継・M&A アドバイザー®登録者は、割引制度がございます。詳細はHPをご覧ください。

※本セミナーの内容と同様または類似した内容を第三者に提供する目的での参加はご遠慮いただいております。

※当日配布する資料や内容に関する著作権は(一社)福岡県中小企業診断士協会 福岡事業承継・M&A センター®に帰属しており、許可なく複製・販売・貸与・公開などの行為をおこなうことは、これを固くお断りいたします。

※セミナー内容の録音・録画、ならびにセミナー中の撮影などはご遠慮いただいております。

申込締切

2020年8月20日(木)

受講資格

事業承継・M&A アドバイザー認定者

事業承継・M&A 認定資格制度

2



事業承継・M&A コンサルタント

中小企業の事業承継及びM&Aに関するプロフェッショナル(上位資格)

1



事業承継・M&A アドバイザー

中小企業の事業承継及びM&Aに関する基礎知識を習得した者(普通資格)

事業承継・M&A コンサルタント養成講座 カリキュラム

開講式

1 日目

9月5日(土)

事業承継支援の実務

- 事業承継コンサルティングの進め方
- 事業承継税制等
- 経営改善計画策定 (グループワーク)
- 事業承継計画策定 (グループワーク)

2 日目

9月6日(日)

M&A アドバイザリー実務の手順【座学】

- 案件化からクロージングまでの全体プロセス
- 売手・買手との個別面談
- アドバイザリー契約
(業務範囲・報酬・免責事項等)
- 秘密保持契約
- 資料収集と各種資料の見方
- 企業価値評価の意義と各手法
- マッチング候補先の選定
- トップ面談のポイント
- 意向表明書
- デューデリジェンス (DD) の重要性
- クロージング
- PMI (アフター M&A)

M & Aに関する事業 DD

【事業DD】

- 中小企業の事業DDの実務

3 日目

9月12日(土)

M&A の案件化・アドバイザリー実務【グループワーク】

座学で学んだ知識をケーススタディによる実務体験型ワークで定着

【売手企業】

- マネージメントインタビュー
- アドバイザリー契約
- 秘密保持契約
- 案件化書類作成
 - ① 企業評価書
 - ② ノンネームシート
 - ③ 企業概要書
- 定量・定性評価の概要
- ビジネスモデルの検証

【買手企業】

- マネージメントインタビュー
- 買収戦略立案
- 企業概要書説明
- アドバイザリー契約の締結

【売手企業・買手企業】

- ビジネスマッチングとネームクリアの確認
- デューデリジェンスの実施

4 日目

9月13日(日)

M&A に関する財務・税務概要

- 財務DD事前依頼資料一覧
- 中小企業の財務・税務DDの実務
- 売手企業評価の実務
- 決算書を基にした企業の実態把握手法 (範囲や条件を限定した税務調査のイメージ)
- M&A 各当事者の課税概要
- 組織再編税制

5 日目

9月19日(土)

M&A に関する法務概要

- 中小企業の法務DDの着眼ポイント
- 中小企業の労務DDの実務
- 中小企業の知財DDの実務

クロージングとPMI (アフターM&A)

- 最終交渉
- SPA (最終株式譲渡・事業譲渡契約書)
- 最終契約書の締結
- クロージング
- 最終決済
- PMI の実務・PMI 計画

認定試験

- 試験 30 分 ※全5日間受講の方のみ認定試験が受験できます

閉講式